

## **Stellenprofil**

In der professionellen Audio- Visuellen Multimedia Welt steht der Name KLOTZ seit 1979 für Kabelprodukte in höchster Qualität. Unsere Kunden schätzen unser großes Programm von mehr als 6.500 Artikeln in unserem B2B Online Shop sowie unsere KLOTZ Manufaktur für kundenspezifische Sonderanfertigungen.

Wir sind weltweit führend in der Konstruktion, Produktion und Konfektion von Audio-, Video-, Multimedia- und Fiber Optic-Kabeln. Unsere Produkte werden unter anderem von Tonstudios, Fernsehsendern, Theatern, Stadien und Arenen eingesetzt. Auch im Musikfachhandel sind wir als wichtiger Partner etabliert, der mit einer umfassenden Produktpalette rund um das Thema Instrumenten- und Audio-Kabel aufwartet.

Unsere Partner verlassen sich seit Jahren auf die konstant hohe Fertigungsqualität unserer Made in Germany Produkte, die in der Nähe von Würzburg gefertigt werden. Dank unseres guten Qualitätsmanagements sind wir ISO 9001:2015 zertifiziert.

Unsere Produkte verkaufen wir weltweit in über 130 Länder. In den Ländern Frankreich, UK, Niederlande, Polen und Österreich betreuen wir unsere Kunden vor Ort durch unsere Regionalbüros.

Mit unserem Team von ca. 90 Mitarbeitern sorgen wir dafür, dass unsere Partner sich auf eine hohe Fertigungsqualität unserer Produkte verlassen können. Für den Ausbau unserer Regionalbüros suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Termin einen

## **Junior Sales Manager (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Technische Beratung und Betreuung unserer internationalen Rental- und Installationskunden aus dem Bereich Audio, Video und Multimedia
- Akquise von Neukunden und Teilnahme an Messen
- Verantwortung und operative Durchführung des gesamten Vertriebsprozesses, von der Angebotsvorbereitung und -verhandlung bis hin zum Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen aus dem Vertriebsbüro Frankreich sowie mit dem Produktmanagement, Innendienst und den Abteilungen Entwicklung und Marketing
- Tätigkeit im Homeoffice

### **Sie zeichnen sich aus durch:**

- Abgeschlossene technische / kaufmännische Berufsausbildung /Bachelor Wirtschaftsingenieurwesen
- Verhandlungssicheres Deutsch und Französisch
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office-Paket
- Begeisterungsfähigkeit, hohe Sozialkompetenz
- Freude an der aktiven Kommunikation und im Umgang mit Kunden
- Freude am technischen Vertrieb
- Selbstständige, kreative und flexible Arbeitsweise
- Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen

**Wir bieten:**

- Vielseitige Aufgaben in einem internationalen Umfeld und Entwicklungsmöglichkeiten
- Sorgfältige Einarbeitung
- Gutes Betriebsklima
- Deutscher Arbeitsvertrag, unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Flache Hierarchie
- Fahrgeldzuschuss
- Arbeitgeberfinanzierte Betriebliche Altersvorsorge
- Berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Mittelständisches Familienunternehmen

**Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-mail an

**KLOTZ AIS GmbH**

**Personalabteilung**

**Johann-Sebastian-Bach-Str. 36**

**85561 Vaterstetten**

[personal@klotz-ais.com](mailto:personal@klotz-ais.com)

[www.klotz-ais.com](http://www.klotz-ais.com)